

相关行业

巴斯夫加强在华聚氨酯投资

日前,巴斯夫在上海开设了一个聚氨酯特种产品基地。该基地集研发、组合料装置与热塑性聚氨酯(TPU)生产于一体。

巴斯夫表示,直至2015年,中国的聚氨酯市场将以每年约10%的速度增长,成为全球最大的聚氨酯市场。在这一高于平均水平的发展中,产品创新将起到尤为重要的作用。新基地将受益于地区聚氨酯生产 Verbund(一体化和网络)带来的成本优势,它将和在欧洲和北美的研发中心联系在一起,形成一个高效的网络,在BASF全球系统企业网络的支持下,提供最新的产品和最好的技术,以使BASF能和亚洲的客户紧密协作,开发出满足客户个性需要的产品 and 应用。

巴斯夫表示:“新投资使巴斯夫更贴近其在中国的 client。本地客户必将受益于对新应用技术更紧密的支持、更短的交货时间和更高级别的技术服务。我们一直致力于向亚洲提供最先进的技术与研发成果。上海聚氨酯特种产品这个创新基地的开业清晰地强调了这一战略。”

聚氨酯是一种多用途聚合物,其性能可根据需求量身定制,用多种方式加工生产各类产品。其弹性强、耐磨耐用,可用于运动鞋鞋底、电缆护套等。新的上海聚氨酯生产装置将为中国和大部分亚洲市场供货。除了上海浦东,巴斯夫还在德国 Lemförde、日本四日市、巴西圣保罗和美国 Wyandotte 拥有聚氨酯生产基地。

另外,巴斯夫宣布正考虑建设新的MDI(二苯基甲烷二异氰酸酯)装置,以满足市场对该产品日益增长的需求。MDI是生产聚氨酯的重要原材料。装置预计于2010年后开车运行,每年生产40万粗MDI。有几个地点在考虑之中,如重庆,也包括公司在上海漕泾的工厂。

但是重庆是中国西部大开发战略计划的关键

地区,它也是中国非常著名的天然气和化工工业基地。“既然具有竞争力的原材料和能源条件在决策过程中占有非常重要的位置,这即意味着在重庆的选址拥有了一项重要的优势。”公司发言人表示。另外,重庆还是中国西部唯一的水路、陆路和航空运输中心。中国是BASF聚氨酯业务的核心市场,一家位于中国的MDI工厂拥有许多优势。公司将花两年左右的时间来评估位于重庆地区的竞争力,包括原材料状况、投资环境、基础设施、与已有工厂的协作以及后勤和供货距离等。另外,公司的合资伙伴还没有确定下来。

早在上世纪90年代,巴斯夫就已在广州南沙地区设立了它在中国的第一个聚氨酯组合料厂。目前该公司在全球已有30家组合料厂,其中8家位于亚太地区。

巴斯夫是中国化工领域最大的外国投资者之一,2006年的大中华区的销售额为36亿欧元,员工人数超过5500名。巴斯夫的目标是到2010年,中国将占其全球化学品销售额和盈利的10%。

陈维芳 郑先群

我国橡胶机械行业 又现“井喷”发展迹象

我国橡胶机械在经历2003年和2004年的“井喷”式快速发展后,2005年、2006年橡胶机械行业实现了软着陆,2007年又现“井喷”发展迹象。这是从中国化工装备协会橡胶机械专业委员会,对2007年上半年全国25家主要橡胶机械厂家的主要经济指标统计中得出的结论。据统计,橡胶机械的销售收入达到2686亿元,比去年同期增长17.4%。上报利润企业累计利润比上年同期增长53.7%,说明橡胶机械行业经济效益进一步好转。但半年报显示,出口创汇增长仅为5%,没有与橡胶机械销售收入增长同步,这值得橡胶机械行业关注。

我国橡胶机械行业的最大亮点就是“忙”。受轮胎行业投资又一轮热潮,尤其是工程子午线轮胎的发展,对橡胶机械的需求急剧放大,橡胶机械又出现少见的供方市场。几个主要橡胶机械厂家的生产任务都饱满,今年已无法安排订单,保

“供”已成为橡胶机械厂家的首要任务。大多橡胶机厂家都加班加点,满负荷工作,一些企业只能靠加大外委力度以满足市场需求。橡胶机械的销售率大多在99%左右,拖期交货现象时有发生。橡胶机械销售收入增长最大的是益阳橡胶塑料机械集团有限公司,该公司以88.7%超高速排名第二,离第一的天津赛象只数百万元之差,同时该厂出口创汇居同行业首位。湛江机械、绍兴精诚、高校软控的增长速度都在50%以上。对于下半年的产销形势,从反馈的信息看更加乐观。桂林橡胶机械厂上半年产硫化机213台,下半年计划产294台,有明显提速迹象。行业其它厂家大多有类似的提高产能计划,预计今年整个行业的增长速度将突破20%。

针对橡胶机械的再次火爆,有识之士表现出一定的担心和忧虑。一是轮胎扩产过快,对橡胶机械的交货周期要求短,橡胶机械厂家只能采取加班及外委的方式来满足需求,这很有可能导致橡胶企业“萝卜快了不洗泥”,给产品质量和安全留下隐患。二是轮胎投资集中在这段时间,这预支了今后橡胶机械的需求潜能。三是橡胶企业如果因为目前订单多而扩大规模,今后橡胶机械的竞争加剧不可避免。天津赛象股份有限公司张芝泉相当冷静,他认为橡胶行业不应被轮胎投资牵着鼻子走,不要盲目扩大产能,要追求有效益的增长。该公司目前手上就有20多台四鼓成型机的订单,生产任务饱满,但目前不准备再扩大规模。他感觉轮胎行业在某些领域的发展比较盲目,橡胶需求的猛增是把双刃剑,提醒橡胶企业注意风险。

橡胶企业主要“忙”于国内用户,需求增长主要是受内需拉动。出口创汇的增长速度不大,大多企业的出口创汇不升反降。出口创汇居同行业首位的益阳橡胶塑料机械集团有限公司产品曾创造过我国首个出口额超过内销的纪录,但今年上半年出口交货值也只占销售收入的25.8%。销售收入天津赛象排名第一、华橡自控排第三,两家的出口创汇比率相当低,不足2%。出口创汇增长最大的是桂林橡胶机械厂,该厂以38.7%增幅居出口创汇第二位。这是该厂长期致力于从“国内加工型工厂”向“国际化公司”转换的成果,值得橡胶机械企业借鉴。据统计,我国上半年出口

额仅为3.4亿人民币,占总销售收入的12.6%,说明我国橡胶机械近年作“大”了,但我们离橡胶机械强国还有相当长的路要走。期望有一天橡胶企业共同为出口订单而忙!

表1 2007年上半年橡胶机产品销售收入排名

序号	单位	橡胶机产品销售收入 /万元
1	天津赛象	30716
2	益阳橡胶	30033
3	三明双轮	27511.8
4	桂林橡胶	24942.4
5	高校软控	23200
6	大连橡塑	20189
7	上海精元	20000
8	北京航空	16000
9	青岛双星	12236.5
10	北京敬业	12000
11	四川亚西	11510
12	大连诚信	8522
13	桂林新技术开发公司	7610.7

陈维芳

益阳橡胶机大容量啮合型密炼机获科技兴贸专项项目

近日,益阳橡胶塑料机械集团有限公司自主创新开发的大容量啮合型密炼机获国家科技部科技兴贸专项项目。

益阳橡胶机开发的大容量啮合型密炼机为国家“十五”重大技术装备研制项目,是国家高等级子午线轮胎及橡胶制品等重点项目的关键设备,属国内首创。该公司在N型密炼机系列化的同时,不断研制开发适用市场需求的E型密炼机,并朝着大容量方向迈进。该密炼机采用啮合型转子的炼胶工艺,主要解决轮胎工业中,生产子午线轮胎使用现有设备较难处理填充白炭黑胶料的混炼难题,并可变多段混炼工艺为一段混炼。采用填充白炭黑胶料的轮胎,具有良好的抓着性,较高的耐磨性和较低的滚动阻力,从而进一步提高了轮胎的质量。大啮合型GE250密炼机首台产品就销往欧洲市场,成为国内首台进入欧洲市场的重大大型橡胶机械产品。

大啮合型密炼机获科技兴贸专项项目将促进该公司科技创新的步伐,有利于该机出口创汇。

李中宏