管理委员会在活动中严格按照《工会劳动保护监督检查员工作条例》、《工会小组劳动保护检查员工作条例》、《基层工会劳动保护监督检查委员会工作条例》等3个条例,充分发挥工会组织的职能作用,成立了公司一级竞赛活动领导小组,并在二级部门成立了竞赛活动领导小组,从资金上给予"安康杯"竞赛活动充分的保证。公司成立了以工会委员、职工代表为主要成员的公司劳动保护监督检查委员会,每周对公司的安全生产管理落实情况进行检查;每天设置专人到生产一线进行全方位的安全生产检查。

通过多种形式对员工进行安全生产教育,把"十个一"活动融入竞赛宣传教育培训中。工会购买了 4500 册《职工安全生产知识》发放到生产一线员工的手中,并在全体员工中广泛开展"安全在我心中"征文活动;充分利用黑板报、安全标语和安全事故案例进行宣传教育;组织员工 4500 人参加了全国职工安全生产知识电视培训活动,380 名员工参加考试均取得了合格证书;全钢分公司 B 区还举行了"轮流担任安全员"的活动,增强了班组成员的安全生产意识和责任。

推行科学严谨的安全生产管理。按 ISO 9000 系列管理标准规范公司安全管理工作,使安全管理逐步纳入 ISO 9000 系列管理标准,达到"CCC"认证要求。2003 年完成了分厂各工种、各工序安全操作规程的增补、修订工作,使安全操作规程达到规范、标准、受控;逐级签订《安全生产责任书》,确定安全生产目标;各分厂部门分别与生产班组签订了《班组安全生产责任书》,将安全生产的责任落实到了班组、个人;建立了各分厂设备安全装置的定期检查制度。2003 年,共查出安全隐患260 起,整改236 起,整改率为91%;还针对其生产特点,完善了公司在对安全事故应急、抢险、救护等方面的工作和设施。

双星掀起二次建店高潮

双星集团公司不断加快销售网建设的步伐, 在去年消灭县城空白网点的基础上,今年再次加 快销售网的建设。

双星经过对现有市场竞争情况的分析和对潜在市场的调查,以及对代理商们的教育培训,使各县城一级的代理纷纷感受到深挖县城网络建设的重要性。目前各代理在原来专卖店的基础上再开新店,掀起第二次网络发展的高潮,并且新店营业面积都在80~100㎡以上,现在已经初步建成县县有专卖店的网络格局,形象店一般日销售额在7000元左右。而且,双星已经把专卖店模式"克隆"到越南境内,在越南河内开设了两家专卖店。

现在,位于西南、西北等地区的代理已表示将于今年再开新店,仅西南地区就要在2~3年内将店开到3000家。目前他们正在进行位置筛选,准备6、7月份利用淡季大建形象店,真正将双星名牌做大做强,届时双星店将会在全国遍地开花。

张艾丽

天津三九 抓住机遇 加快生殖健康产业建设步伐

今年天津三九乳胶有限公司积极贯彻上级会议精神,安排部署改革发展、稳定工作的任务措施,确定了如下工作重点:

1.以引资、搬迁、上线为重点,搞好生殖健康产业建设。成立班子,排好进度,制定措施,落实责任,确保新一区一期工程建设年内顺利实施。一季度要完成增资协议的签定、资金的到位、选址、厂区设计等各项开工建设的前其准备,二至三季度要完成厂区建设和设备安装,并基本具备搬迁条件,四季度要完成搬迁并开工生产。一期工程竣工达产后,6条生产线预计年产安全套4~5亿只,销售收入约7000万元,此能力将比2003年翻一番。在建设一期工程的同时,要加大招商引资的力度,为生殖健康产业的二期、三期建设做好准备。