

“供”已成为橡胶机械厂家的首要任务。大多橡胶机厂家都加班加点,满负荷工作,一些企业只能靠加大外委力度以满足市场需求。橡胶机械的销售率大多在 99%左右,拖期交货现象时有发生。橡胶机械销售收入增长最大的是益阳橡胶塑料机械集团有限公司,该公司以 88.7%超高速排名第二,离第一的天津赛象只数百万元之差,同时该厂出口创汇居同行业首位。湛江机械、绍兴精诚、高校软控的增长速度都在 50%以上。对于下半年的产销形势,从反馈的信息看更加乐观。桂林橡胶机械厂上半年产硫化机 213 台,下半年计划产 294 台,有明显提速迹象。行业其它厂家大多有类似的提高产能计划,预计今年整个行业的增长速度将突破 20%。

针对橡胶机械的再次火爆,有识之士表现出一定的担心和忧虑。一是轮胎扩产过快,对橡胶机械的交货周期要求短,橡胶机械厂家只能采取加班及外委的方式来满足需求,这很有可能导致橡胶企业“萝卜快了不洗泥”,给产品质量和安全留下隐患。二是轮胎投资集中在这段时间,这预支了今后橡胶机械的需求潜能。三是橡胶企业如果因为目前订单多而扩大规模,今后橡胶机械的竞争加剧不可避免。天津赛象股份有限公司张芝泉相当冷静,他认为橡胶行业不应被轮胎投资牵着鼻子走,不要盲目扩大产能,要追求有效益的增长。该公司目前手上就有 20 多台四鼓成型机的订单,生产任务饱满,但目前不准备再扩大规模。他感觉轮胎行业在某些领域的发展比较盲目,橡胶需求的猛增是把双刃剑,提醒橡胶企业注意风险。

橡胶企业主要“忙”于国内用户,需求增长主要是受内需拉动。出口创汇的增长速度不大,大多企业的出口创汇不升反降。出口创汇居同行业首位的益阳橡胶塑料机械集团有限公司产品曾创造过我国首个出口额超过内销的纪录,但今年上半年出口交货值也只占销售收入的 25.8%。销售收入天津赛象排名第一、华橡自控排第三,两家的出口创汇比率相当低,不足 2%。出口创汇增长最大的是桂林橡胶机械厂,该厂以 38.7%增幅居出口创汇第二位。这是该厂长期致力于从“国内加工型工厂”向“国际化公司”转换的成果,值得橡胶机械企业借鉴。据统计,我国上半年出口

额仅为 3.4 亿人民币,占总销售收入的 12.6%,说明我国橡胶机械近年作“大”了,但我们离橡胶机械强国还有相当长的路要走。期望有一天橡胶企业共同为出口订单而忙!

表 1 2007 年上半年橡胶机产品销售收入排名

序号	单位	橡胶机产品销售收入 / 万元
1	天津赛象	30716
2	益阳橡胶	30033
3	三明双轮	27511.8
4	桂林橡胶	24942.4
5	高校软控	23200
6	大连橡塑	20189
7	上海精元	20000
8	北京航空	16000
9	青岛双星	12236.5
10	北京敬业	12000
11	四川亚西	11510
12	大连诚信	8522
13	桂林新技术开发公司	7610.7

陈维芳

## 益阳橡胶机大容量啮合型密炼机获科技兴贸专项项目

近日,益阳橡胶塑料机械集团有限公司自主创新开发的大容量啮合型密炼机获国家科技部科技兴贸专项项目。

益阳橡胶机开发的大容量啮合型密炼机为国家“十五”重大技术装备研制项目,是国家高等级子午线轮胎及橡胶制品等重点项目的关键设备,属国内首创。该公司在 N 型密炼机系列化的同时,不断研制开发适用市场需求的 E 型密炼机,并朝着大容量方向迈进。该密炼机采用啮合型转子的炼胶工艺,主要解决轮胎工业中,生产子午线轮胎使用现有设备较难处理填充白炭黑胶料的混炼难题,并可变多段混炼工艺为一段混炼。采用填充白炭黑胶料的轮胎,具有良好的抓着性,较高的耐磨性和较低的滚动阻力,从而进一步提高了轮胎的质量。大啮合型 GE-250 密炼机首台产品就销往欧洲市场,成为国内首台进入欧洲市场的重大大型橡胶机械产品。

大啮合型密炼机获科技兴贸专项项目将促进该公司科技创新的步伐,有利于该机出口创汇。

李中宏