

海外消息

加拿大拟扩大修订机动车安全法规和机动车轮胎安全法规

近期 WTO 贸易和技术壁垒委员会通报, 加拿大已经制定了机动车安全法规和 1995 年机动车轮胎安全法规修正提案。其中修正提案提议在机动车安全法规第 110 项和 120 项中参照编入技术标准文件 110 和 120 即“额定车载重 (GVWR) 在 4536 kg 以上的机动车轮胎选择和轮辋标准”。此外, 该修正提案为了增加两个轮胎压力监控系统信号装置和一个指示器, 还修订了机动车安全法规 IV (Schedule IV) 的第 101 项, “控制器和显示器的定位和识别”。同时修正提案还对 1995 年的机动车辆轮胎安全法规作出了若干其它的相关修订。

据悉, 该修正提案有望于 2008 年 9 月 1 日后强制执行。

熊伟华

普利司通收购美国奔达可公司

普利司通美国控股公司正在收购美国奔达可公司, 收购价格为 10.5 亿美元, 此次收购于 2006 年 12 月 5 日达成协议, 使普利司通成为北美最大的翻胎公司。

美国奔达可公司将于 2007 年第一二季度关闭, 普利司通将获得美国奔达可公司的全球销售网络, 包括 900 家授权经销商及其附属公司, 其中有美国和加拿大的 186 家。

在北美, 美国奔达可公司拥有 5 家子公司: 轮胎销售系统公司 (Tire Distribution Systems Inc)、明路技术公司 (Open Road Technologies Inc)、奔达可加拿大公司 (Bandag Canada Ltd)、奔达可墨西哥公司 (Bandag de Mexico S A) 和奔达可欧洲公司 (Bandag de C V In Europe)。美国奔达可公

司还经营着奔达可 A G 公司 (Bandag A G)、奔达可欧洲 N V 公司 (Bandag Europe N V)、奔达可 B V 公司 (Bandag B V) 和奔达可巴西公司 (Bandag do Brasil Ltda)。

虽然奔可达公司是世界翻胎领域的领先者, 但这家公司一直因为高额的原材料成本和燃油成本所困扰着。2006 年第三季度, 公司报出的销售仅仅增长了 6.1%, 而净利润下降了 50.9%, 只有 920 万美元。在 2006 年的前 9 个月中, 奔可达公司的销售增长为 8.7%, 即 7.198 亿美元, 净利润下降了 75.9%, 只有 903 万美元。而在 2005 年, 该公司公布的年销售额为 9.21 亿美元。在卡车轮胎替换和轮胎翻新市场中, 奔可达公司一度占有 45% 的份额, 是这个市场的领先者。

普利司通将奔可达公司的总部保留在 Muscatine 市, 奔可达公司作为一家完全拥有的子公司来运做。

驱使普利司通美国公司进行这次合并的原因是该公司的竞争对手已经为客户提供了新胎和翻新轮胎的全套服务。奔达可是世界领先的翻胎公司, 因其优质的服务、高质量、宽泛的营销网络等优势, 在全球享有很高的声誉, 普利司通与奔可达公司之间的联合将会让两家公司为客户提供更好的服务, 提供一个有新胎也有翻新轮胎的完整的产品线, 并可以为客户提供全面的轮胎维护解决方案, 这就是此次收购的魅力所在。

陈维芳 郑先群

大陆新工业轮胎系统

据统计, 在世界工业轮胎中, 超弹性轮胎 (super-elastic tire) 占 40%, 充气轮胎占 32%, 实心轮胎占 23%。在这三种轮胎中, 实心轮胎的舒适性较差; 充气轮胎在许多工业生产场合无法使用, 如在碎玻璃、碎瓷片、金属片的地面上工作的铲车就不能使用充气轮胎; 而超弹性轮胎就没有前两种轮胎缺点, 具有更为广泛的适用性。

为此, 大陆轮胎推出了一款新的轮胎/轮辋系统, 叫做 CSEasy。据称, 它是工业轮胎的一种革命性的技术。采用该系统, 轮胎可以装在任何一款 Lemmer 型轮辋上, 只用一种特殊的圆锥形装配器和旋转扳手, 而不用压力装备。从而大大降低