

35强的第6名是Parhouse轮胎公司,总部设在加利福尼亚州,2001年轮胎销售额为9200万美元,拥有轮胎经销点10个,员工380人。该公司经销的轮胎品牌:BF固特里奇、普利司通、大陆、费尔斯通、米其林、横滨、戴顿和通用。此外,该公司拥有4家翻胎厂,使用奔达可的翻胎技术。在上年度北美轮胎经销商排行榜中,该公司名列第5。

35强的第7名是Snider轮胎公司,总部设在北卡罗来纳州,2001年轮胎销售额为9100万美元,拥有轮胎经销点14个,销售人员40人,轮胎维修人员200人。该公司经销的轮胎品牌:普利司通、大陆、费尔斯通、米其林、横滨和通用。此外,该公司拥有8家翻胎厂,使用奔达可的翻胎技术。在上年度北美轮胎经销商排行榜中,该公司名列第8。

35强的第8名是Cross-Midwest轮胎公司,总部设在堪萨斯州,2001年轮胎销售额为8780万美元,拥有轮胎经销点18个,销售人员65人,轮胎维修人员175人,流动服务车122辆。该公司经销的轮胎品牌:BF固特里奇、普利司通、大陆、费尔斯通、米其林和通用。此外,该公司拥有4家翻胎厂,使用奔达可的翻胎技术。在上年度北美轮胎经销商排行榜中,该公司名列第6。

35强的第9名是Service轮胎卡车中心,总部设在堪萨斯州,2001年轮胎销售额为7280万美元,拥有轮胎经销点17个,销售人员59人,轮胎维修人员173人,流动服务车96辆。该公司经销的轮胎品牌:普利司通、费尔斯通、固特异、横滨、库珀和凯利-斯普林菲尔德。此外,该公司拥有3家翻胎厂,使用奔达可的翻胎技术。在上年度北美轮胎经销商排行榜中,该公司名列第10。

35强的第10名是Tirecraft Auto Centers公司,总部设在阿拉巴马州,2001年轮胎销售额为7000万美元,拥有轮胎经销点27个。该公司经销的轮胎品牌:BF固特里奇、大陆、米其林、通用、韩国和东洋。此外,该公司拥有4家翻胎厂,使用奔达可的翻胎技术。在上年度北美轮胎经销商排行榜中,该公司名列第14。

排在35强第11~35位的15家公司,其年

销售额在2000~7000万美元之间,其中有13家公司在上年度同样入围35强,有2家公司由上年度的无名小卒跃升35强。上年度35强的第17和20名今年均宣告落马,未能进入35强。

ITRO 邀请亚洲橡胶出口国加盟

由泰国、印尼和马来西亚三国在2001年发起成立的国际橡胶合作组织,目前在发展新的成员,并将邀请一些亚洲橡胶出口国加盟,以共同保护和抬高胶价。

代表印尼贸易部参与多国合作的董事Her-y Sutanto表示:ITRO将邀请其他五名产胶国成员加盟,共同控制产量和出口数量,以及共同保持一定的橡胶库存量。

由泰国、印尼、马来西亚、印度、新加坡、越南、巴布亚新几内亚和斯里兰卡共同组成的橡胶协会(ANRPC)近日召开长达一周的碰头会议,专门向与会成员阐释国际橡胶联盟的每项细则,以期这些成员国参与并加入到国际橡胶联盟中来。同时,还一并讨论世界天然橡胶产量的有关问题、提高出口橡胶的质量问题,以及橡胶营销的策略。

ITRO是在2001年12月,在印尼20#标准胶价格达到30年以来最低点,也就是46美分·kg⁻¹的时候,由泰国、印尼和马来西亚共同发起组织的橡胶合作联盟,以期保护胶价。ITRO成员保证减少产量和出口,并存储橡胶。ITRO还进一步成立了国际橡胶公司来处理橡胶库存的问题。

如果泰、马、印三国能购抬升胶价的话,那么由8个国家共同组成的国际橡胶联盟就能够强化橡胶出口国的市场地位。
傅康珉

2002 年底 亚洲橡胶市场分析与展望

由于近期胶乳产供增加,同时市场需求较弱对市场制造了压力,天然橡胶价格可望持续走低。印尼首都雅加达一名贸易商认为:目前南