

机还不如购买新机。

(3) 据现场了解,库珀公司对模压式胶囊硫化机和注压式胶囊硫化机使用同种胶囊胶料,

不需设计2种胶囊配方。

收稿日期:1999-12-10

全国橡胶工业信息总站信息咨询部

简介

全国橡胶工业信息总站信息咨询部不仅拥有大量的信息,而且信息源具有权威性和准确性及时效性,同时还聘请了一批橡胶行业及相关行业知名度高的专家作为咨询部的高级顾问,可随时为企业解决疑难问题。

咨询部与海关、进出口公司、汽车总公司、中联橡胶集团总公司、合成橡胶信息网及国内外的橡胶企业及相关企业进行了计算机联网并保持密切的长久业务合作关系,曾多次接受国内外企业委托,进行行业市场调研,并收到良好的效果。同时每年举办的全国性“市场研讨发布会”受到企业的好评。我们在不断积累大量信息数据库的基础上,将逐步成为橡胶行业及相关行业的信息权威咨询机构。

咨询部密切监测、跟踪橡胶行业及相关行业的全部信息,逐步建起了包括国内外橡胶文献资料、橡胶企业及相关企业情况、国内外原材料和设备价格、橡胶制品及原材料进出口情况、国内汽车厂家及其产销量、橡胶制品(包括轮胎)生产企业及其产销情况等信息内容权威、独特、及时、可靠的数据库,可供广大用户查询。

根据市场需求的变化,咨询部随时为企业及个人进行市场调研和市场预测;为企业及个人提供技术转让、难题招标、新旧物资调剂及合资合作的中介服务;为国内外的企业提供新建项目的开发、工厂改建、新建设计,以及进行项目前期的市场调研和可行性研究等。为客户代购、代销产品;代查代译中外文资料;代为企业进行技术咨询、技术服务和人员培训等多项业务。

全国橡胶工业信息总站信息咨询部真诚为企业服务,欢迎各界人士前来洽谈业务!

地址:北京西郊半壁店北京橡胶工业研究院设计院内(100039)

联系人:刘蕴琰 电话:010-68182211-2150 传真:68164371

河北鲸鱼集团有限公司被评为1999年 省外外贸出口工作先进企业

中图分类号:TQ336.1 文献标识码:D

河北鲸鱼集团有限公司大力开拓国际市场,外贸出口工作取得实质性进展。1999年出口轮胎26.4万套,出口交货值8467万元,被评为1999年河北省外贸出口工作先进企业。

鲸鱼集团有限公司一方面加大自营出口力度,使自营出口占据主导地位。在全部出口轮胎中自营出口20.9万套,出口交货值5873.7万元,占总出口量的69.4%,比1998年提高152%。另一方面利用因特网扩大贸易。针对客户订购商品品种多、批量少、要货急的特点,邢台市检验检疫局打破8h工作制的常规,实行全天候服务和电话传真报检,企业办理报检随到随办。通过检验检疫局与企业的良好合作,公司的网上营销取得了显著效果,不仅与阿根廷、沙特阿拉伯、巴基斯坦等十多个国家的客商建立了业务关系,而且网上出口合同签订60多批,金额达2000多万元。在业务开展过程中,公司积极贯彻“两头在外”策略。利用国家海关赋予“A类企业”的优惠政策,大搞以进养出、来料加工,1999年进口NR4273t,比1998年翻了一番,相对缓解了资金紧张局面,降低了采购成本,实现了“市场在外、原材料在外”的经营格局。公司始终坚持“质量第一,效益第一”的原则,把传真费、商检费、通讯费等一切费用包容进去,严禁突破最低限价,绝不允许出口亏损产品,实行一单一核算,追求尽可能多的利润。同时抓紧出口退税工作,1999年实现退税677.8万元,销售利润率有了明显的提高。

(河北轮胎有限责任公司 郝章程供稿)