

(2)当速度较小时,车轮的滚动阻力几乎保持不变,由于农场拖拉机的行驶速度不能达到较高水平,因此研究的速度对滚动阻力没有较大影响;

(3)充气压力增大,滚动阻力减小,特别是当垂直负荷较大时;

(4)垂直负荷对滚动阻力的影响较大,其与滚动阻力呈二阶多项式关系。

(北京橡胶工业研究设计院

肖大玲摘译 徐立校

译自美国“Journal of Terramechanics”,50[1],

99~106(2013)

阿波罗轮胎中东扩张到卡塔尔

中图分类号:TQ336.1;U463.341 文献标志码:D

美国《现代轮胎经销商》(www.moderntire-dealer.com)2014年2月27日报道:

阿波罗轮胎有限公司宣布其已经扩张到中东地区的卡塔尔市场。该公司表示此举是其跨地域进入新市场战略的一部分。

两年前,阿波罗在阿拉伯联合酋长国的迪拜设立了中东和北非(MENA)中心。阿波罗称,在该市场销售的轮胎从印度和欧洲进口。

对于乘用车轮胎,阿波罗轮胎表示其将充分利用卡塔尔日益增长的汽车销售、人均收入和与轮胎品质相关的严格规定的实施等方面的优势。

阿波罗称,轮胎依赖进口的卡塔尔是最有前途的汽车市场之一,在中东地区仅次于沙特阿拉伯。阿波罗将瞄准市场推广其包括 Aspire 4G, Alnac 4G 和 Amazer 4G 的高性能 4G 系列轮胎。该公司还计划将其优质的欧洲品牌 Vredestein 引进该市场以图发展。

该地区建设力度的加大也推动了商用车轮胎业务的增长。作为载重子午线轮胎主要市场的卡塔尔,将会看到引进的阿波罗载重子午线轮胎的优越耐久性能。据阿波罗估计,该市场每月有近2万条载重轮胎的潜在消费能力,其中80%为子午线轮胎。

在接下来的几个月里,阿波罗计划在中东和北非地区发掘更多类似市场。

(马晓摘译 许炳才校)

固特异 2013 财政年度净收入达 6 亿美元

中图分类号:TQ336.1;U463.341 文献标志码:D

美国《现代轮胎经销商》(www.moderntire-dealer.com)2014年2月13日报道:

固特异轮胎和橡胶公司公布其 2013 年第 4

季度净销售额为 48 亿美元,净收入为 2.28 亿美元,收入与销售额的比率为 4.7%,而 2012 年同期销售额超过 50 亿美元,收入为零。2013 年第 4 季度营业收入增长 54%,从 2.72 亿美元增长到 4.19 亿美元。

固特异公布其 2013 财政年度净收入为 6 亿美元,净销售额为 195 亿美元。其 2012 财政年度销售额将近 210 亿美元,而收入仅为 1.83 亿美元。2013 财政年度的营业收入增长了 26.6%,从 12 亿多美元增长到将近 16 亿美元。

“突出的第 4 季度及全年收入证明我们的战略发挥了作用,这也证明了固特异有能力维持收入增长及强劲的现金流。”公司董事长兼执行总裁 Richard Kramer 称,“我们北美业务完成了 2013 年的收入目标。”

固特异已经开始为其持续的美国退休金计划提供了 11.5 亿美元现金支持,并已开始冻结和去风险计划进程。

“2013 年的表现给了我们全面支持持续美国退休金计划的信心,”Kramer 称,“这是我们有史以来一个重要的里程碑,并为我们潜在的轮胎业务提供更大的透明度及增加收入和现金流。移除过去遗留的债务对公司来说是一个新的开始。”

固特异 2013 年第 4 季度销售额与 2012 年同季度相比降低 5%。其中轮胎销售额高出 6 400 万美元,但是 1.78 亿美元消耗在其他轮胎相关业务,特别是北美地区第三方化学品的销售额下降,3 600 万美元消耗在较低原材料价格导致的价格走低,1.02 亿美元消耗在不利的汇率折算。

“随着行业大范围复苏,我们继续看到全球混合增长率提升,而我们瞄准的高附加值部分增长强劲。”Kramer 称,“我们仍然循规蹈矩,通过品牌和价值主张提高我们的盈利能力。”

(马晓摘译 许炳才校)